

1. Je možno k pokrytí 30 % cofundu využít in-kind kontribuce? Jakým způsobem bude potřeba tyto kontribuce popsat v proposalu? Na co všechno lze in-kind využít?

Pojem *in-kind contributions* označuje dle MGA nepeněžitě přispěvky, které do projektu **poskytují třetí strany, nikoliv samotní příjemci**. Pokud související náklady splňují kritéria způsobilosti podle čl. 6 MGA, může je příjemce zahrnout do svých způsobilých nákladů, z nichž poskytovatel grantu uhradí 70 %.

Pojem *in-kind contributions* tedy neoznačuje nepeněžitě zdroje samotného příjemce určené k pokrytí zbývajících 30 %. Zároveň platí, že spolufinancovaných 30% nepředstavuje samostatnou část rozpočtu, pro kterou by kritéria způsobilosti neplatila. Každý náklad zahrnutý do rozpočtu a následně vykázaný ve finančním výkazu musí být způsobilý, i když jej příjemce fakticky hradí z vlastních zdrojů.

2. V případě institucí využívajících výzkumné infrastruktury financované z národních projektů, je možné toto aplikovat jako cofund?

a) Miera financovania 70 %

Na rozdiel od iných akcií typu „Widening“, ktoré sú zvyčajne koordinovanými a podpornými akciami (CSA) financovanými na 100 %, táto konkrétna výzva stanovuje výnimku: miera financovania je 70 % oprávnených nákladov pre všetky prijímané bez ohľadu na ich neziskový status. Návrh musí povinne vysvetliť, ako bude zabezpečených zvyšných 30 %.

b) 30 % ako „nepokryté náklady“ vs. In-kind contribution

Nejde o in-kind contribution v zmysle externého aktíva, ale o podiel vlastných oprávnených nákladov prijímateľa (personálne náklady, cestovné, vybavenie atď.), ktoré grant EÚ nereprezentuje (neprepláca). Tieto náklady musia byť skutočné, zaznamenané v účtovníctve prijímateľa a musia spĺňať kritériá oprávnenosti podľa článku 6 grantovej dohody (viď tiež odpoveď č. 1).

c) Využívanie infraštruktúry a zákaz dvojitého financovania

Ve finančním výkazu lze vykázat pouze způsobilé náklady prokazatelně související s projektem a splňující další kritéria způsobilosti podle čl. 6 MGA, například příslušnou část odpisů nebo způsobilé náklady interně fakturovaného přístupu k infrastruktuře apod.

Současně je nutné vyloučit dvojí financování: tentýž náklad nesmí být již pokryt z jiného projektu.

d) Synergie a doplnkové investičné plány

Text výzvy výslovně vyžaduje „spoločné investičné plány v oblasti výskumu a inovácií“, ktoré zahŕňajú infraštruktúry.

- Tieto investície (financované z národných alebo súkromných zdrojov) pôsobia ako nástroj na zvýšenie vplyvu (impact) a posilňujú životaschopnosť Hubu.
- Tieto doplnkové investície sa nezapočítavajú do pokrytia 30 % oprávnených nákladov projektu Horizont Európa; ide o paralelné finančné toky, ktoré sa odrážajú v investičnom pláne, ale nie vo finančnom výkaze projektu.

3. Je možné využiť stipendium doktorských študentů jako "cofund" mezd doktorandů v projektu?

Doktorské stipendium lze vykázt jako osobní náklad pouze tehdy, pokud splňuje podmínky způsobilosti podle čl. 6.1 a 6.2.A.2 MGA. Musí být zejména spojeno s prací doktoranda na projektu, nikoli s jeho studiem atd. Splňuje-li tyto podmínky, zahrne se do způsobilých nákladů, na něž se uplatní 70% míra financování. V opačném případě je jako osobní náklad vykázat nelze.

V českém prostředí může být u doktorských stipendií z různých důvodů obtížné splnění podmínek uvedených v AGA prokázat. Příjemci je proto jako osobní náklady vykazují spíše výjimečně.

Spolufinancovaných 30 % nepředstavuje samostatnou část rozpočtu, pro kterou by podmínky způsobilosti neplatily. Každý náklad zahrnutý do rozpočtu a následně vykázaný ve finančním výkazu musí být způsobilý, i když jej příjemce fakticky hradí z vlastních zdrojů.

4. Plánuje ČR/SR národní výzvu na kofinancování Excellence Hubs pro akademické instituce podobně jako baltské státy?

Pokud víme, v ČR ani SR bohužel zatím kofinancování pro tuto konkrétní výzvu neexistuje.

5. Týka sa vyhybanie sa iniciatívam ako EIE celkovo už zriadených iniciatív, napr. prepájania ekosystémov Univerzitných aliancií?

The WIDERA Work Programme 2026-27 (str. 55-56) uvádí: “*Consortia should **seek synergies and avoid overlaps** with relevant initiatives such as European Innovation Ecosystems, EIC Pathfinder, the KICs of the European Institute of Innovation & Technology*

(EIT), in particular the EIT Community Hubs established in Widening countries, the JRC's 'Partnerships for Regional Innovation' and the Widening Dissemination and Exploitation Facility ([widerAdvance Facility](#))."

Je teda potreba hľadať návaznosť (nikoli prekryv) se stávajúcimi iniciatívami, aby nedochádzalo k dvojitému financovaniu.

6. Mohou byť v projekte partneri z Advanced zemí v minoritní roli (například firmy specializující se na komunikaci/diseminaci projektů)?

Áno, partneri z Advanced krajín sa do projektu Excellence Hubs môžu zapojiť, ale ich úloha a postavenie v konzorciu podliehajú špecifickým pravidlám.

Tu sú hlavné podmienky pre zapojenie partnerov z Advanced krajín:

a) Koordinátor musí byť z Widening krajiny

Pri akciách Excellence Hubs (rovnako ako pri väčšine Widening výziev) platí prísne pravidlo, že koordinátorom projektu musí byť inštitúcia z Widening krajiny (napr. z Česka, Slovenska, Poľska atď.).

b) Pravidlo väčšiny (Majority Rule)

Hlavným cieľom Excellence Hubs je posilnenie inovačných ekosystémov vo Widening krajinách. Preto platí, že väčšina príjemcov (beneficiaries) v konzorciu musí pochádzať z Widening krajín. Partneri z Advanced krajín môžu tvoriť len menšinu. Ich zapojenie nesmie prevážiť „miestny" charakter projektu, ktorý je zameraný na prepojenie ekosystémov vo Widening regiónoch.

c) Odôvodnenie pridanej hodnoty (Added Value)

Zapojenie partnera z Advanced krajiny musí byť v návrhu projektu jasne zdôvodnené. Hodnotitelia budú posudzovať:

- Prečo je tento partner nevyhnutný pre úspech projektu?
- Prináša špecifické know-how alebo expertízu, ktorá nie je v daných Widening regiónoch dostupná?
- V prípade firiem na komunikáciu/disemináciu: Je ich medzinárodný dosah a skúsenosť s globálnym trhom natoľko unikátna, že to výrazne zvýši dopad (Impact) projektu?

d) Špecifiká pre firmy na komunikáciu a disemináciu

Ak ide o firmu špecializujúcu sa na komunikáciu (napr. agentúru z Bruselu alebo Berlína), je to v projektoch programu Horizon Europe bežná prax. V Excellence Hubs je však kladený dôraz na budovanie kapacít (capacity building) v rámci regiónov. Je taktickejšie

výhodnejšie, ak títo Advanced partneri pôsobia skôr ako mentori alebo strategickí poradcovia, ktorí pomáhajú miestnym partnerom z Widening krajín nastaviť procesy tak, aby sa tieto zručnosti „preliali“ do cieľových regiónov.

e) *Rozpočtové obmedzenie*

Hoci v oficiálnych pravidlách nie je pevne stanovené percento rozpočtu pre Advanced partnerov, očakáva sa, že prevažná väčšina finančných prostriedkov zostane vo Widening krajinách. Ak by minoritný partner z Advanced krajiny odčerpal neúmerne veľkú časť rozpočtu, môže to byť vnímané negatívne v kritériu „Implementation“.

7. Je nejaka skusenost z predchadzajucich projektov v oblasti eHealth, digital health, med-tech?

Doporučujeme projít si podpořené projekty z předchozích výzev – jsou dostupné na CORDISu a odkazy uvádíme níže:

Přehled podpořených projektů z výzvy 2022 naleznete [ZDE](#).

Přehled podpořených projektů z výzvy 2023 je k dispozici [ZDE](#).

Upozornění: Přesné znění otázek bylo zachováno. Odpovědi národních kontaktních pracovníků (NCP) na otázky položené během webináře k hubům excelence představují jejich osobní interpretace a doporučení.